

Medienpartner:

Die Presse



Nr.1 im Verkaufstraining



SALES EXCELLENCE  
Kongress für Vertrieb und Führung

## Spitzenverkäufer haben das „Sieger-Gen“



„Spitzenverkäufer benötigen eine ähnliche Mentalität wie Spitzensportler – und das oft gepredigte Sieger-Gen“, ist Niklas Tripolt überzeugt. Der Gründer und CEO von VBC ist einer von sechs Top-Referenten bei „Sales Excellence – dem Kongress für Vertrieb und Führung“ am 19. Oktober in der Pyramide in Wien/Vösendorf.

„Auch Fleiß und Konsequenz sind Attribute, die in beiden Disziplinen unerlässlich sind.

Das Lernen mit Niederlagen umzugehen und sich für den nächsten Wettkampf wieder in Topform zu bringen, ist sehr vergleichbar mit verlorenen Verkaufsprojekten und mit der Notwendigkeit beim nächsten Kundentermin wieder mit Euphorie, Begeisterung und Siegeswillen anzutreten“, zieht Tripolt weitere Parallelen zwischen Spitzenverkauf und Spitzensport.

Der Verkauf im Handel (B2C) habe sich radikal geändert: „Aufgrund der Vielzahl von digitalen Informationsmöglichkeiten stehen heute Verkäufer vor der Herausforderung mit bestens informierten Kunden im Dialog zu stehen. Der Markt verlangt digitale Einkaufsmöglichkeiten, zeit- und ortsunabhängig, 24 Stunden, 365 Tage im Jahr und das über eine Unzahl an digitalen Endgeräten. Multi Chanelling ist das Stichwort.“

„Sales Excellence – der Kongress für Vertrieb und Führung“ vereint an einem Tag sechs spannende Top-Referenten aus den Bereichen Verkaufstraining, Lead Generation, Motivation, Führungsstil, Social Media und Digitalisierung – geballte Kompetenz für mehr Verkaufserfolg. Das Vortragsangebot richtet sich an alle, die im Vertrieb und Verkauf tätig sind und an Führungskräfte, die Verantwortung in diesen Bereichen tragen.

„Jeder Teilnehmer wird mit einer ganzen Box an Tools beladen die Heimreise antreten. Die jeweils 60-minütigen Impulse garantieren Kurzweiligkeit und auch der Spaß wird nicht zu kurz kommen“, verspricht Niklas Tripolt.

Jetzt anmelden und Frühbucherbonus sichern – Frühbucher erhalten bei jeder Ticketbestellung die Teilnahmeberechtigung für eine zweite Person dazu! Nähere Infos zu den Tickets, zur Anmeldung, zum Programm und den Top-Referenten gibt es auf

[www.sales-excellence.at](http://www.sales-excellence.at)