

Der digitale Wandel erfordert neues Denken und neues Handeln im Vertrieb und wirft viele Fragen auf: Wie gehen Sie erfolgreich mit Veränderung um? Wie führen Sie messbar mit Erfolgszielen? Welche Rolle spielen beweisendes Vorbild und Orientierung heute?

Vertriebsführung in digitalen Zeiten



Antworten auf diese Fragen gibt Andreas Buhr, Gründer und Vorstand der Buhr & Team Akademie für Führung und Vertrieb AG. „Digital Leadership“ bedeute u.a. eine stärkere Vernetzung mit dem Vertriebsteam, das Umsetzen digitaler Geschäftsprozesse im eigenen Haus, das Nutzen neuer Werkzeuge wie etwa von cloudbasierten Systemen für das Customer Relationship Management (CRM) oder der gezielte Einsatz von Social Media.

Sechs Spannende Top-Referenten

Der erfolgreiche Trainer und Bestsellerautor Andreas Buhr referiert bei „Sales Excellence – Kongress für Führung und Vertrieb“ am 19. Oktober in der Pyramide Wien/Vösendorf zum Thema „Führung geht heute anders“ – in Kooperation mit VBC Verkaufstraining. Sechs Spannende Top-Referenten liefern geballte Kompetenz für mehr Verkaufserfolg – und das kurzweilig und humorvoll.

Das Programm:

- Andreas Buhr: Führung geht heute anders. Teams führen, konsequent handeln, digitalen Wandel meistern
- Karl Pinczolits: Die digitale und analoge Schlagzahl steigern. Impulse für aktives Verkaufen

- Robert Seeger: Digi fit – oder aus dem Rennen. Mit mehr Mut und wildem Spaß in den digitalen Vertrieb
- Niklas Tripolt: In 3 Phasen zum Abschluss. So holen Sie im Lösungsvertrieb erfolgreich den Auftrag
- Manuela Lindlbauer: Und wer kümmert sich um den Verkauf? Gute Sales-Mitarbeiter finden und halten
- Martin Limbeck: Führungsstil mit höchstem Wirkungsgrad. Mehr Vertriebspower durch wertorientiertes Führen
- Podiumsdiskussion „Kundenakquise 4.0“. Löst die New Economy mit Lead Generation die Neukundenakquise ab?

Das „Klassik-Ticket“ gibt es um EUR 489,- (exkl. USt.), das „VIP-Paket“ um EUR 689,- (exkl. USt.). Jetzt anmelden und Frühbucherbonus sichern – NEW BUSINESS Leser erhalten bei jeder Ticketbestellung die Teilnahmeberechtigung für eine zweite Person dazu!

Nähere Infos zu den Tickets, zur Anmeldung, zum Programm und den Top-Referenten gibt es auf

<https://sales-excellence.at/newbusiness/>

SE SALES EXCELLENCE
Kongress für Vertrieb und Führung

am 19. Oktober 2018
in der Pyramide Wien/Vösendorf